[Total No. of Pages : 8

BCCFA/BCGFA-SN201

B.Com.(CAS & Genl.)/B.Com.(Computer Application)/
B.Com.(Voc) DEGREE EXAMINATION, DECEMBER - 2021
Second Semester
COMMERCE (CBCS Pattern)
Financial Accounting (New Regulation)
(w.e.f. 2020-21 Admitted Batch)

Time : 3 Hours Max. Marks : 75

SECTION - A (5 × 5 = 25)

Answer any **Five** of the following questions.

1. Concept of Depreciation.
   తరుగుదల భావన.

2. Reserve and Reserve Fund.
   రిజర్వు మరియు రిజర్వు నిధి.

3. Promissory Note.
   ప్రామిసరీ నోటు.

4. Delcrederi Commission.
   డెల్‌క్రెడరీ కమీషను.

5. Memorandum Joint Venture.
   మెమోరాండం ఉమ్మడి వ్యాపార ఖాతా.

6. Account Sales.
   అకౌంట్ సేల్స్.

7. Straight Line Method.
సరళ రేఖీయ పద్ధతి.

8. Joint Venture.
ఉమ్మడి వ్యాపారం.

SECTION - B (5 × 10 = 50)

Answer **Five** questions

9. a) Define Depreciation. What are the main causes of Depreciation?
తరుగుదల నిర్వచించండి. తరుగుదలకు గల ప్రధాన కారణాలను వివరించండి.

OR

b) A firm purchases a 5 years lease for ₹4,00,000 on 1st January. It decides to write off depreciation on the Annuity Method, presuming the rate of interest to be 5% per annum. The annuity table show that a sum of ₹92,390 should be written off every year. Show the Lease Account for five years. Calculations are to be made to the nearest rupee.
1 జనవరిన ఒక కౌలును రూ. 4,00,000లకు 5 సంవత్సరాలకు ఒక సంస్థ తీసుకొన్నది. తరుగుదలను వార్షిక పద్ధతిలో కట్టు నిశ్చయించినారు. వడ్డీ రేటు సంవత్సరానికి 5% వార్షికపట్టీల ప్రకారం ప్రతి సంవత్సరం రూ. 92,390 తరుగుదలగా ఏర్పాటు చేయాలి. కౌలు ఖాతాను 5 సంవత్సరాలకు చూపండి. అంకెలను దగ్గర రూపాయికి సర్దుబాటు చేయండి.

10. a) What are the differences between Provision and Reserve?

రిజర్వు మరియు ఏర్పాట్ల మధ్య తేడాలను తెలుపుము.

OR

b) A firm desire to debit its Profit and Loss Account with a uniform figure every year in respect of repairs and renewals. It expects that considering the life of the asset in question Rs. 10,000 will be the average amount to be spent per year. Actual repairs are Rs. 1,000 in the first year Rs. 2,300 in the second year and Rs. 3,700 in the third year. Show the provision for repairs and renewals account.

ఒక సంస్థ సమానమైనటువంటి ఒకే మొత్తాన్ని ప్రతి సంవత్సరం మరమ్మత్తులు, నవీకరణ ఖర్చులు క్రింద లాభనష్టాల ఖాతాను డెబిట్ చేయవలెనని నిర్ణయించింది. ప్రతి సంవత్సరము ఆస్తి జీవిత కాలంను దృష్టిలో పెట్టుకొని ప్రతి సంవత్సరం మరమ్మత్తులు రూ. 10,000 వుండవచ్చునని అంచనా వేసినారు. అసలు మరమ్మత్తులు మొదటి సంవత్సరంలో రూ. 1,000, రెండవ సంవత్సరంలో రూ. 2,300, మూడవ సంవత్సరంలో 3,700.

మరమ్మత్తులు, నవీకరణ ఖాతాను చూపండి.

11\. a) Rani has drawn a bill for 3 months on Suresh for the amount due from him for Rs.10,000/- on due date Rani received Rs. 4,000/- from him and drew a new bill for the balance of Rs. 6,000/- for a further period of 2 months with an interest of 6% p.a. which bill was accepted by Suresh. On the due date of the new bill Suresh failed to pay and dishonoured it. Pass Journal entries in the books of Rani and Suresh.

సురేష్ నుండి రావలసిన రూ. 10,000ల బాకీ మొత్తానికి రాణి 3 నెలలకు ఒక బిల్లును వ్రాసినది. గడువు తేదీన రాణి అతని నుండి రూ. 4,000 తీసుకొని, మిగతా మొత్తం రూ. 6,000 లకు సం॥ రానికి 6% వడ్డీతో మరో 2 నెలలకు కొత్త బిల్లును వ్రాయగా సురేష్ అంగీకరించినాడు. కొత్త బిల్లు గడువు నాడు సురేష్ ఆ మొత్తాన్ని చెల్లించనందున బిల్లు అనాదరణ పొందినది. సురేష్, రాణి పుస్తకాలలో చిట్టా పద్దులను వ్రాయండి.

OR

b) Ramu has drawn two bills for Rs. 3,000 and Rs. 2,000 for 3 months and 2 months respectively on Raju who has accepted them. The first bill is discounted at bank at 6% per annum. The second bill is retained Ramu. On the due date the first bill is dishonoured and the second bill is honoured. Pass journal entries in the books of both parties.

రాము రూ. 3,000 లకు, రూ. 2,000 లకు వరుసగా 3 నెలలకు 2 నెలలకు రెండు బిల్లులను రాజాపై వ్రాయగా రాజా అంగీకరించినాడు. మొదటి బిల్లును బ్యాంకు వద్ద 6% కి డిస్కౌంటు చేసుకోగా రెండో బిల్లు రాము వద్దనే ఉంచుకున్నాడు. గడువు రోజున మొదటి బిల్లు అనాదరణ కాగా రెండో బిల్లు ఆదరణ అయినది. ఇరువురి పుస్తకాలలో చిట్టా పద్దులను వ్రాయండి.

2. a) On 1st July, 2015 Radio House of Delhi consigned 200 Radios to Banerjee Bros. of Kolkata. The cost of each radio was ₹400. Radio House paid ₹5,000 for freight and insurance. On 7 July, 2015 Banerjee Bros. accepted a 3 months bill drawn upon them by Radio House for ₹50,000. Banerjee Bros. paid ₹2,200 as rent and ₹1,300 for advertisement and upto 31st December, 2015 (on which date Radio House close their books) they sold 180 radios at ₹500 each. Banerjee Bros. were entitled to a commission of 5% on sales.

Show the necessary accounts in the books of Radio House of Delhi.

1 జూలై, 2015 ఢిల్లీకి చెందిన రేడియో హౌస్ వారు కలకత్తాకు చెందిన బెనర్జీ బ్రదర్స్ 200 రేడియోలను కన్సైన్మెంటుపై పంపినారు. ఒక్కొక్క రేడియో ఖరీదు రూ. 400. భీమా, ఫ్రైట్ కింద రూ. 5,000ను రేడియో హౌస్ చెల్లించినది. 7 జూలై, 2015న రేడియో హౌస్ వారు రాసిన మూడు నెలల గడువు గల రూ. 50,000 హుండీ బెనర్జీ

[P.T.O.

బ్రదర్స్ అంగీకరించారు. రూ. 2,200 అద్దె, రూ. 1,300 ప్రకటన ఖర్చులను బెనర్జీ బ్రదర్స్ చెల్లించారు. 31-12-2015 వరకు (ఆ తేదీన రేడియో హౌస్ ముగింపు లెక్కలు తయారుచేస్తారు). ఒక్కొక్కటి రూ. 500 చొప్పున 180 రేడియోలను అమ్మినారు. అమ్మకాలపై 5% కమీషన్‌కు బెనర్జీ బ్రదర్స్ అర్హులు. రేడియో హౌస్ పుస్తకాలలో అవసరమైన ఖాతాలను చూపండి.

OR

b) Ravi of Visakha consigned 500 bags at 300 each to Kumar of Kakinada and incurred Rs. 5,000 expenses for forwarding the goods. Kumar took delivery and incurred 1,000 for carriage, Rs. 3,000 for godown rent and sold 400 bags at Rs. 400 each and charged a commission of 5% on sales and delcrederi commission of 1% on sales. Kumar reported a bad debts of Rs. 2,000 on Credit Sales. Show Journal entries in the books of Ravi.

విశాఖలోని రవి 500 బస్తాలను ఒక్కొక్కటి 300 చొ॥న కాకినాడలోని కుమార్‌కు పంపినాడు. వాటిని పంపడానికి రవి 5,000 ఖర్చు చేసినాడు. కుమార్ సరుకులను స్వీకరించి రవాణాకు 1,000 గిడ్డంగి అద్దె 3,000 చెల్లించినాడు. 400 బస్తాలను ఒక్కొక్కటి 400 చొ॥న అమ్మి ఆ మొత్తం మీద 5% కమీషన్ 1% డెల్‌క్రెడరీ కమీషన్ తీసుకున్నాడు. అరువు అమ్మకాల వలన 2,000 రానిబాకీ ఏర్పడినట్లు కుమార్ తెలిపినాడు. రవి పుస్తకాలలో చిట్టా పద్దులు వ్రాయండి.

1,50,000
96,000
1,54,000

13\. a) A and B entered into Joint Venture sharing profits and losses equally. A supplied goods worth Rs. 20,000 and paid expenses of Rs. 1,000. B supplied goods worth Rs. 10,000 and paid expenses of Rs. 500. On behalf of venture 'B' sold goods for Rs. 50,000 and charged 5% commission. Venture is closed and accounts are settled. Pass Journal entries in the books of A.

A, B [illegible]

A 20,000 [illegible] B 10,000 [illegible]

[illegible]

B [illegible]

[illegible]

OR

b) A, B and C entered into Joint Venture and agreed to divided the profits in the ratio of 5:3:2. They purchased by auction several new machines for Rs. 50,000. 'A' contributing Rs. 30,000, 'B' Rs. 20,000 and 'C' Rs. 10,000 for carrying on the transactions relating to the Venture a joint bank account was opened. The Ventures sold all the machines for Rs. 1,25,000. 'A' spent Rs. 2,450, 'B' and 'C' spent Rs. 1,250 each in connection with Venture. Show Ledger Accounts.

A, B మరియు C లు ఉమ్మడి వ్యాపారంలో ప్రవేశించి లాభాలను 5:3:2 నిష్పత్తిలో పంచుకోవడానికి నిర్ణయించినారు. వారు కొన్ని యంత్రాలను వేలంలో రూ. 50,000 లకు కొన్నారు. ఉమ్మడి వ్యాపారం నిమిత్తం ఉమ్మడి బ్యాంకు ఖాతాను ప్రారంభించి అందులో 'A' రూ. 30,000 'B' రూ. 20,000 మరియు 'C' రూ. 10,000 సమకూర్చినారు. సహ భాగస్తులు అన్ని యంత్రాలను రూ. 1,25,000 లకు అమ్మినారు. వ్యాపారం నిమిత్తం 'A' రూ. 2,450 B,C లు ఒక్కొక్కరు రూ. 1,250 ఖర్చు చేసినారు. అవర్జా ఖాతాలను చూపండి.

***

[Total No. of Pages : 3

UGAM-SN201

B.A./B.Sc./B.Com.(Genl.)/B.Com.(CAS)/B.B.A. DEGREE EXAMINATION, DECEMBER- 2021

UG(SKILL COURSES) COMMERCE STREAM

Agricultural Marketing

(Semester-II)(CBCS Pattern)(New Regulation)

(w.e.f. 2020-21 Admitted Batch)

Time : 1½ Hour **Max. Marks : 50**

SECTION - A

Answer any four questions. (4 × 5 = 20)

Each question carries 5 marks.

1. Aquaculture

   చేపల పెంపకం.

2. Role of Diary Industry.

   పాల ఉత్పత్తి పరిశ్రమ పాత్ర.

3. Contract farming.

   ఒప్పంద వ్యవసాయం.

4. Primary markets.

   ప్రాథమిక మార్కెట్‌లు.

5. Market Yards

   మార్కెట్ యార్డ్‌లు.

6. **Storage facilities.**

గిడ్డంగి సౌకర్యాలు.

7. Genetic Culture.

జన్యు సంస్కృతి.

8. Assembling.

అసెంబ్లింగ్.

SECTION - B

Answer any three questions. (3×10=30)

Each question carries 10 marks.

9. Explain Role of agriculture in the development process of Andhra Pradesh.

అభివృద్ధి మార్గంలో వ్యవసాయ మార్కెటింగ్ పాత్రను వివరించుము.

10. Explain the types of agriculture markets.

వ్యవసాయ మార్కెటింగ్ రకాలను వివరించుము.

11. Write about marketing practices in primary, secondary and tertiary markets.

ప్రాథమిక, ద్వితీయ మరియు తృతీయ మార్కెట్ల పద్ధతులను వివరించుము.

12. Explain briefly about Rythu Bharosa kendras.

రైతు భరోసా కేంద్రాల గురించి క్లుప్తంగా రాయండి.

13. Write recent govt. programmes in support of agriculture marketing in India.

భారతదేశంలో వ్యవసాయ మార్కెట్ సహకారానికి ప్రభుత్వ నూతన విధానాలను గురించి రాయండి.

BCGBE/BCCBE-SN201

B.Com. (CAS & Genl)/B.Com (Voc)/ B.Com. (Computer Applications)
DEGREE EXAMINATION, DECEMBER - 2021
SECOND SEMESTER (CBCS Pattern)
ECONOMICS (New Regulation)
Business Economics
(w.e.f. 2020-21 Admitted Batch)

Time : 3 Hours **Max. Marks : 75**

Section - A

Answer any **Five** of the following questions. (5 × 5 = 25)

1. Micro Economics.

   సూక్ష్మ అర్థశాస్త్రము.

2. Determinant factors of demand.

   డిమాండ్‌ను నిర్ణయించే కారకాలు.

3. Production function.

   ఉత్పత్తి ఫలం.

4. Characteristics of Perfect Competition.

   పరిపూర్ణ పోటీ మార్కెట్ లక్షణాలు.

5. Components of National Income.

   జాతీయాదాయం భాగాలు.

6. Characteristics of Monopoly.

   ఏకస్వామ్యం లక్షణాలు.

7. Exception to law of demand.

   డిమాండు సూత్రానికి మినహాయింపులు.

8. Classifications of Market.

   వివిధ రకాల మార్కెట్ల వర్గీకరణ.

Section - B

Answer **Five** questions. **(5 × 10 = 50)**

9. a) Define Business Economics and explain nature and scope of Business Economics.

   వ్యాపార అర్థశాస్త్రాన్ని నిర్వచించి మరియు వ్యాపార అర్థశాస్త్ర స్వభావము మరియు పరిధి వివరించండి.

OR

   b) Scope and importance of Macro Economics.

   స్థూల అర్థశాస్త్ర పరిధి మరియు ప్రాధాన్యతను వివరించండి.

10. a) Types of Price Elasticity of demand.

ధర డిమాండు వ్యాకోచత్వం రకాలు.

OR

b) Various measurement methods of Elasticity of demand.

డిమాండు వ్యాకోచత్వాన్ని కొలిచే వివిధ పద్ధతులు.

11. a) Explain the law of variable proportionate.

చరానుపాత సూత్రాన్ని వివరించండి.

OR

b) Explain the Break even analysis.

బ్రేక్ ఈవెన్ విశ్లేషణను వివరించండి.

12. a) Explain the classification of markets.

మార్కెట్ వర్గీకరణను వివరించండి.

OR

b) How Equilibrium price determination under perfect competition market.

పరిపూర్ణ పోటీ మార్కెట్లో సమతౌల్య ధరను ఏవిధంగా నిర్ణయిస్తారు?

13. a) Calculation or measurement methods of National Income.

జాతీయాదాయాన్ని కొలిచే లేదా మదింపు చేసే పద్ధతులు.

OR

b) Various concepts of National Income.

జాతీయాదాయం వివిధ భావనలు వివరించండి.

UGBC-SN201

B.A./B.Sc./B.Com.(Genl.)/B.Com.(CAS)/B.B.A. DEGREE EXAMINATION, DECEMBER - 2021

UG (SKILL COURSES) COMMERCE STREAM

Skill Development

Business Communication.

(CBCS Pattern) (Semester - II) (New Regulation)

(w.e.f. 2020-21 Admitted Batch)

Time : 1½ Hour **Max. Marks : 50**

I. Answer any four questions. Each answer carries 5 marks. (4×5=20)

1. Business Communication.

   వ్యాపార సమాచారము

2. Presentation.

   ప్రదర్శన

3. Reporting.

   నివేదిక

4. Online communication.

   ఆన్‌లైన్ కమ్యూనికేషన్

5. Barriers of communication.

భావప్రసార ఆటంకాలను వివరించుము.

6. Feed back on communication process.

కమ్యూనికేషన్ ప్రక్రియ యొక్క అభిప్రాయము.

7. Body language of communication.

భావప్రసారము యొక్క బాడి లాంగ్వేజ్.

8. Upward communication.

ఊర్ధ్వముఖ భావప్రసారము.

II. Answer any three questions. Each answer carries 10 marks. (3×10=30)

9. Discuss importance and scope of Business Communication.

వ్యాపార భావప్రసారము యొక్క ప్రాముఖ్యత మరియు పరిధిని చర్చించండి.

10. Discuss organization communication and its barrier.

సంస్థ యొక్క భావప్రసారము మరియు దాని అడ్డంకులను చర్చించుము.

11. Differentiate formal and informal communication.

అధికారిక మరియు అనధికారిక సంభాషణను తేడా తెల్పండి.

12. Compare oral and written communication.

మౌఖిక మరియు వ్రాత పూర్వక సంభాషణను పోల్చండి.

13. What are the advantages of Email.

ఇ-మెయిల్ యొక్క ప్రయోజనాలు ఏమిటి.

✪ ✪ ✪

UGICS - SN201

B.A./B.Sc./B.Com.(Genl.)/B.Com.(CAS)/B.B.A./B.C.A.
DEGREE EXAMINATION, DECEMBER-2021
SECOND SEMESTER (CBCS Pattern)
FOUNDATION COURSE - I
Indian Culture and Science (New Regulation)
(w.e.f. 2020-21 Admitted Batch)

Time : 1½ Hours **Max. Marks : 50**

Section - A (4 × 5 = 20)

Answer any **Four** questions. Each answer carries **5** marks.

1. Indian society and culture.

   భారతీయ సమాజము మరియు సంస్కృతి.

2. Modernization.

   ఆధునీకీకరణ.

3. Buddhism.

   బౌద్ధమతము.

4. Sufi Movement.

సూఫీ ఉద్యమము.

5. Important seasonal festivals.

ముఖ్యమైన కాలానుగుణ పండుగలు.

6. Gender sensitivity.

లింగ సున్నితత్వం.

7. Swami Vivekananda.

స్వామి వివేకానంద.

8. Communication Media.

కమ్యూనికేషన్ మీడియా.

Section - B (3 × 10 = 30)

Answer any **three** questions. Each answer carries **10** marks.

9. Describe the evolution of Indian Culture.

భారతీయ సంస్కృతి యొక్క పరిణామాన్ని వివరించుము.

10. Write an essay on Christianity and its teachings.

క్రైస్తవ మతం మరియు దాని బోధనలపై ఒక వ్యాసమును వ్రాయుము.

11. Explain the concepts of Karuna, Kshama and Maitri.

కరుణ, క్షమ మరియు మైత్రి భావనను వివరించుము.

12. Describe family system in India.

భారతదేశములో కుటుంబ వ్యవస్థను వివరించుము.

13. Explain community service.

సంఘ సేవను వివరించుము.

14. Discuss the impact of online classes.

ఆన్‌లైన్ తరగతుల ప్రభావాన్ని చర్చించుము.

[Total No. of Pages : 4

BCCECWP-SN201

B.Com. (CAS)/B.Com (Voc)/ B.Com. (Computer Applications)
DEGREE EXAMINATION, DECEMBER - 2021
SECOND SEMESTER (CBCS Pattern)
E-COMMERCE (New Regulation)
E-Commerce and Web Designing
(w.e.f. 2020-21 Admitted Batch)

Time : 3 Hours **Max. Marks : 75**

Section - A

Answer any **Five** questions. (5 × 5 = 25)

1. Explain the activities of E-Commerce.

   E-Commerce యొక్క కార్యకలాపాలను వివరించండి.

2. Explain the use of digital signature.

   డిజిటల్ సంతకము యొక్క ఉపయోగాన్ని వివరించండి.

3. How can you build and launch E-Commerce.

   E-Commerce ని ఎలా నిర్మించగలరు మరియు ఎలా launch చేయగలరు.

4. What is the main purpose of using a payment gateway?

   చెల్లింపు gateway ని ఉపయోగించడం యొక్క ముఖ్య ఉద్దేశ్యం ఏమిటి?

5. What are the problems in E-Tailing?

E-Tailing లో గల సమస్యలు ఏవి?

6. How can you protect servers and clients?

సర్వరులను మరియు client లను ఎలా protect చేయగలరు?

7. Explain about Syber-Vandalism.

Syber-Vandalism గురించి వివరించండి.

8. Give an examples for Anchor tag and Image tag.

Anchor tag మరియు Image tag లకు ఉదాహరణలను ఇవ్వండి.

Section - B

Answer **Five** questions. **(5 × 10 = 50)**

9. a) Explain the various types of E-Commerce.

వివిధ రకములైన E-Commerce లను వివరించండి.

OR

b) What are the features of www and Internet?

www మరియు Internet యొక్క ఫీచర్లు ఏవి?

10. a) What are the features of Online Banking?

Online బ్యాంకింగ్ యొక్క ఫీచర్లు ఏమిటి?

OR

b) Explain various Risks involved in E-Payment.

E-Payment లో ఉన్న వివిధ నష్టాలను వివరించండి.

11. a) What are the advantages and disadvantages of online transactions?

Online లావాదేవీల వలన కలుగు లాభ నష్టాలు ఏవి?

OR

b) Explain about online services.

Online సర్వీసుల గురించి వివరించండి.

12. a) What are list tags in HTML? Give an examples for ordered lists and unordered lists.

HTML లో గల list tag లు ఏవి? ordered list లు మరియు unordered list లకు ఉదాహరణలను ఇవ్వండి.

OR

b) What are Internal and External style sheets?

Internal style sheet లు మరియు External style sheet లు ఏమిటి?

13. a) Explain about encryption.

Encryption గురించి వివరించండి.

OR

b) Explain security threats in the E-Commerce.

E-Commerce లో గల భద్రతా బెదిరింపులను వివరించండి.